



PRODIGO

## VOSTRA STRATEGIA COMMERCIALE SUL MERCATO SVIZZERO

**Il potenziale del mercato svizzero offre molte opportunità commerciali alle società straniere, ma è necessario rimediare alle barriere tariffarie e non tariffarie, come le sue esigenze elevate in termini di qualità ed innovazione, differenze culturale e linguistiche, regole specifiche applicate ad alcuni prodotti o servizi.**



### **Prodigo è lì per supportarvi nelle vostre procedure amministrative e strategiche!**

Prodigo si impegna ad approfondire la comprensione del vostro settore di attività e ad agire come il vostro partner locale. Vi sosteniamo nella definizione congiunta di tutti i servizi che soddisfano al meglio le vostre esigenze.

Le nostre competenze di consulenza sono concentrate sui settori ad alto valore aggiunto, come il commercio di alimenti e bevande, moda & lifestyle, prodotti e servizi per le industrie avanzate ad alta tecnologia (farmaceutica, chimica, meccanica di precisione) o ancora per le soluzioni durevoli (energie rinnovabili, materiali riciclabili).

Dai nostri uffici a Zurigo ed a Neuchâtel, e con le nostre competenze linguistiche diverse, siamo in grado di coprire tutta la Svizzera. Grazie alla nostra esperienza nella promozione economica e nella gestione di firma, conosciamo bene il mondo svizzero degli affari e delle società straniere che desiderano esportare in Svizzera.

[www.prodigo.ch](http://www.prodigo.ch)

# Siete convinti del potenziale del vostro prodotto o servizio e volete lanciarlo sul mercato svizzero o aumentare le vostre quote di mercato!

Grazie al suo approccio personalizzato e a un supporto adatto su misura, Prodigio offre un sostegno adeguato nello sviluppo della vostra attività e risponde a tutte le vostre domande sul mercato svizzero. Come partner, vi supportiamo nella ricerca di opportunità :

- Fornendo contatti commerciali corrispondenti ai profili ricercati
- Verificando i requisiti legali e normativi specifici per il mercato svizzero (dato che la Svizzera è al di fuori dell'Unione Europea)
- Mettendovi in contatto con i principali contatti pubblici o privati come parte di un programma di incontri personalizzato
- Preparando uno studio di mercato che mira ad identificare il potenziale del vostro prodotto o servizio
- Adattando il vostro materiale di marketing (sito Web, brochure, volantini, ecc.) alle specifiche del mercato svizzero e traducendolo in tedesco o/e in francese
- Organizzando un evento promozionale adattato alle vostre esigenze
- Rappresentandovi a fiere commerciali
- Assumendo la rappresentanza fiscale della vostra società
- Portando supporto logistico e amministrativo



PRODIGO

Ufficio di Zurigo | +41 (0)44 552 02 70  
Ufficio di Neuchâtel | +41 (0)32 552 05 50

[info@prodigo.ch](mailto:info@prodigo.ch) | [www.prodigo.ch](http://www.prodigo.ch)