



PRODIGO

## DE PARTNER VOOR UW ZAKENSTRATEGIE OP DE ZWITSERSE MARKT

De Zwitserse markt biedt heel wat zakenpotentieel voor buitenlandse bedrijven, maar het is cruciaal om juist om te gaan met tarifaire en non-tarifaire barrières, zoals de strenge eisen inzake kwaliteit en innovatie, culturele en taalverschillen, alsook de specifieke regels voor bepaalde producten of diensten.



### **Prodigo helpt u bij al uw administratieve en strategische stappen!**

Prodigo streeft er naar om het begrip van uw activiteiten uit te diepen en als lokale partner op te treden. Wij begeleiden u om samen de prestaties te bepalen die het best aan uw noden beantwoorden.

Onze adviescompetenties zetten in op sectoren met een duidelijke toegevoegde waarde, zoals consumptiegoederen, voeding en dranken, klassieke retail & e-commerce, mode & lifestyle, producten en diensten voor geavanceerde industrieën (farma, chemie, fijnmechanica) of duurzame oplossingen (hernieuwbare energie, recycleerbare materialen).

Vanuit onze bureaus in Zürich en Neuchâtel dekken we heel de Zwitserse markt af. Dankzij onze jarenlange ervaring, zijn we vertrouwd met de Zwitserse handelswereld en met buitenlandse bedrijven die naar Zwitserland willen exporteren.

[www.prodigo.ch](http://www.prodigo.ch)

# Bent u overtuigd van het potentieel van uw product of dienst? U wenst de Zwitserse markt te bewerken, of u wil uw marktaandeel uitbreiden?

Dankzij een gepersonaliseerde aanpak en begeleiding op maat, biedt Prodigo u de juiste ondersteuning bij de ontwikkeling van uw zaken en geeft antwoorden op al uw vragen over de Zwitserse markt. Als partner begeleiden wij u bij het vinden van marktopportunities:

- Door commerciële contacten aan te reiken die beantwoorden aan de gezochte profielen
- Door de juridische en reglementaire vereisten op te lijsten (Zwitserland bevindt zich buiten de Europese Unie)
- Door u in contact te brengen met private of publieke gesprekspartners in het kader van een individueel afsprakenprogramma
- Door een marktstudie voor te bereiden die het potentieel inschat van uw product of dienst
- Door uw marketingmateriaal (website, brochures, e-flyers, ...) aan te passen aan de specifieke noden van de Zwitserse markt en te vertalen in het Duits en/of het Frans
- Door een promotie-event te organiseren dat aan uw noden aangepast is
- Door u op beurzen te vertegenwoordigen
- Door de fiscale vertegenwoordiging van uw bedrijf te organiseren
- Door u logistiek en administratief te ondersteunen



Bureau in Zürich | +41 (0)44 552 02 70  
Bureau in Neuchâtel | +41 (0)32 552 05 50

[info@prodigo.ch](mailto:info@prodigo.ch) | [www.prodigo.ch](http://www.prodigo.ch)